

2011年度

科目名	社会心理学A			
担当教員	井上 徹			
配当	文 2・人間2		コード	14029
開期	前期	講時	月曜日4限	単位数 2
授業テーマ	人間関係のダイナミックスを考える			
目的と概要	人間関係の心理を理解し、日常の対人関係に活かすことを目的とします。人は、他の人との相互作用の中で生活をしています。周囲の人々から影響を受け、また周囲の人々に影響を与えています。こうした人と人のダイナミックな関係の中で、我々の心理がどのように揺れ動いているのか、心理学という科学の立場から明らかにしていきます。この授業では社会的態度と行動に焦点を当て、それを規定する文化的要因から態度の諸理論、援助と攻撃の行動、対人魅力の研究までを概説します			
成績評価法	各授業時間に提出するミニレポート(20%)＋前期末・後期末筆記試験の成績(80%)			
テキスト	特に指定しません。			
参考書	吉田 富二雄他著 2009『新編 社会心理学』福村出版 藤原 武弘著 2009『社会心理学』晃洋書房 藤本忠明・東正訓編 2004『ワークショップ人間関係の心理学』ナカニシヤ出版			
履修に当たっ ての注意・助言 /準備学習	単に知識として理解するだけではなく、日常の人間関係を振り返るきっかけにしてください。 事前に次回の予告をするので、いろいろな文献で当該の事項について調べておくこと。			
講義計画				
1. 社会心理学とは		人は、人にいかに影響されやすいか。		
2. 社会心理学の歴史		三人寄れば文殊の知恵。個人を離れて「集団の心」はあるか。		
3. 社会的態度の心理 (1)		社会的態度とは。陽気な人も、陰気な人も阪神ファン		
4. 社会的態度の心理 (2)		人がものを判断するときの「ものさし」の研究。		
5. 社会的態度の心理 (3)		心理的バランスを求め、行動にあわせて態度も変わる。		
6. 社会的態度の心理 (4)		「面白くない作業」の報酬は少ないほうが良い。		
7. 態度と行動の心理 (1)		態度変容と説得の要因、人の気持ちを変えるには。		
8. 態度と行動の心理 (2)		悪徳商法から身を守る		
9. 態度と行動の心理 (3)		都市伝説と流言の心理		
10. 援助と攻撃 (1)		周りに人がいるほど、助けてもらえない。		
11. 援助と攻撃 (2)		思いやりと援助行動		
12. 援助と攻撃 (3)		攻撃と服従の心理、ミルグラムの実験		
13. 対人魅力の研究 (1)		なぜ人は人を好きになるか。		
14. 対人魅力の研究 (2)		恋愛と結婚の心理		
15. 前期のまとめ				